

## **Marktleiter Baumarkt (m/w/d)**

### **Region Schwaben und Südbaden**

#### **Unternehmen**

Unser Klient ist als eines der erfolgreichsten Unternehmen der Baumarktbranche bekannt. Mit seinen Qualitätsprodukten aus den Bereichen Werkzeug, Haus und Garten bietet er in seinen Fachgeschäften deutschlandweit ein breites Angebot an. Für die Baumärkte in der Region Schwaben und Südbaden beraten wir ihn bei der Suche nach einem Marktleiter (m/w/d).

#### **Zielsetzung:**

- Verantwortliche Leitung und Führung des Marktes am Standort
- Verantwortung über das betriebswirtschaftliche Ergebnis des Marktes durch die Steuerung der Umsatz-, Kosten- und Inventurentwicklung
- Ausbau und Weiterentwicklung des Marktes mit den Zielgruppen Heimwerker, Gewerbetreibende und Handwerk

#### **Aufgaben:**

- Entwicklung einer einzelhändlerischen Dynamik mit hoher Kundenorientierung
- Motivation und teamorientierte Führung der Mitarbeiter, sowie Personalplanung, Mitarbeiterschulung und Weiterbildung
- Sicherstellung der Kommunikation der Unternehmensphilosophie der jeweiligen Region
- Erfolgreiches Waren- und Kundenmanagement, Sicherstellung der betriebswirtschaftlichen Kennzahlen auf der Fläche und Umsetzung der zentralen Konzepte
- Wettbewerbsbeobachtungen im Baumarkt-Bereich sowie daraus resultierende Gegenmaßnahmen
- Steuerung und Optimierung der Verkaufsorganisation, Präsentation der Ware sowie Werbe- und Verkaufsmaßnahmen

**Kandidatenprofil:**

- Idealerweise abgeschlossenes Studium oder eine abgeschlossene Ausbildung als Einzelhandels- oder Großhandelskaufmann
- Fundierte Berufserfahrung in der Fachmarktbranche als agiler Einzelhändler in der Position als Marktleiter/Hausleiter oder als Stellvertreter in der Großfläche
- Hoher Produktbezug zu Sortimenten mit großer Artikelanzahl, ideal mit Fachmarktbranchen-Bezug und Eigenmarken-Konzepten
- Erfahrung in der Führung auf einer Großfläche
- Analytische und strukturierte Arbeitsweise mit Prozessstärke und problemlösungs-, -ergebnis und -kundenorientiertes Denken und Handeln
- Sehr gute Kommunikationsstärke, als durchsetzungsstarker Treiber mit Argumentations- und Überzeugungsstärke
- Hohe Ziel- und Lösungsorientierung mit einem Anspruch an exzellente, zahlensichere Arbeitsergebnisse
- Nachhaltiges Denken für das Gesamtunternehmen
- Sicherer Umgang mit MS-Office-Produkten und ERP System

Ihre Ansprechpartnerin für diese Stelle ist **Yasmin Köhler** unter 0621 - 410739 41.

Wenn Sie sich in den oben genannten Punkten wiederfinden und Sie Ihren nächsten Karrieresprung aktiv vorantreiben möchten, dann bewerben Sie sich direkt unter [bewerbung@metropolheads.de](mailto:bewerbung@metropolheads.de). **Vertraulichkeit** und **Diskretion** sind für uns eine absolute Selbstverständlichkeit.